



ING. JIŘÍ HUSÁK (1966)

vystudoval Strojní fakultu na ČVUT začínal ve VKD Kladno a ČKD Slaný, později pracoval na vedoucích pozicích v zahraničních firmách. Posledních 15 let je jednatelem a ředitelem Somfy pro ČR a SR, od r. 2011 současně předsedou představenstva Sdružení stínící techniky a jejích částí. V roce 2013 byl finalistou soutěže Manažer roku

má rád cestování, hudbu, poznávání všeho druhu a dobré lidi. Zaujímají ho možnosti osobního rozvoje sebe i týmu. Při vedení týmu uplatňuje respekt k názorům kolegů a schopnost naslouchat v kombinaci s odpovědností a pravomocemi na každé pozici a také s náročností. I díky tomu je Somfy firma, ve které zaměstnanci pracují rádi

**Francouzský výrobce a dodavatel řízení a pohonů je se svými více než 270 miliony koncových zákazníků největší na světě. Jaký byl jeho vstup na český trh?**

Společnost Somfy u nás byla založena v roce 1996 a já jsem do firmy nastoupil až o pět let později. Nebyl jsem tedy přímo u jejího zrodu. Na počátku mého působení začali odcházet tehdejší kolegové a já se snažil firmu stabilizovat. Brzy vyšlo najevo, že měli dlouho dopředu plán, že původní firmu pohrbí a na jejích troskách si založí firmu vlastní. Měli to dobře promyšlené včetně nových výrobků, které chtěli prodávat. Dokonce byli domluveni s majitelem kanceláří, kde jsme tehdy sídlili, že nám neprodlouží smlouvu a že kanceláře případnou jim včetně telefonních linek se zavedenými čísly. Také měli k dispozici databáze zákazníků, které objížděli a nabízeli jim své výrobky. To vše jsem zjišťoval hned v prvních měsících po mém nástupu, kdy už jsem zároveň nabíral nové kolegy. Mé první období v Somfy bylo tehdy opravdu výzvou.

**Jak jste se s takovou skutečností vyrovnával? Neměl jste chuť to vzdát?**

## INTELIGENTNĚ POHÁNĚNÝ DOMOV

*Říká se, že začátky bývají těžké. Když však Ing. Jiří Husák před téměř patnácti lety nastoupil do čela českého a slovenského zastoupení firmy Somfy, nemusel se potýkat „pouze“ s obvyklými výzvami souvisejícími s jeho novou rolí.*





Ta firma mě bavila, a když už jsem v té situaci byl, nenapadlo mě z ní utéct. Přišli jsme tehdy i o část sortimentu, ne přímo od Somfy, šlo o jiné zahraniční průmyslové motory, které jsme tehdy na trhu zastupovali. Potom už jsme ale jen rostli. Tehdejší obraty byly kolem 39 milionů korun. Letošní odhadujeme kolem 350 milionů, růst je nyní zhruba devítinásobný v porovnání s dobou před patnácti lety. A naši bývalí kolegové? Ta tehdejší tímto způsobem vzniklá konkurenční firma po několika letech zanikla.

#### **Také technologie se za tu dobu vyvinuly. Jak se to odrazilo na sortimentu, který nabízíte?**

Většina našich produktů má od mého začátku již druhou nebo třetí generaci, což je příjemné sledovat. Teď se dostáváme na nejmodernější úroveň s novou technikou – automatizací pro rezidenční bydlení TaHoma, s níž si naši vývojáři opravdu vyhráli a na kterou se velmi těším i proto, že rozšíří náš business model. Znamená totiž kromě jiného také větší kontakt s našimi zákazníky, podporu a rozvoj služeb i pro koncového uživatele. Neřešíme už jen ovládání zastínění, ale

celkovou automatizaci domácnosti, např. vytápění a osvětlení nebo různé bezpečnostní prvky, jako jsou detektory kouře, pohybu, kamery a další prvky. Uživatelsky příjemné, až milé je naprosto jednoduché a intuitivní ovládání celého systému prostřednictvím našich aplikací.

#### **Taková řešení jsou již na trhu nějakou dobu známá pod pojmem inteligentní domácnost. V čem bude to vaše jiné?**

Somfy si opravdu dává záležet na tom, co vyvíjí. Takže ano, taková technika na trhu určitě je, ale já věřím tomu, že si získáme oblibu uživatelů tím, jak je koncipována ta naše. Jednou z výhod je zpětná vazba. V některých systémech se po zaslání požadavku nedozvíte, v jakém stavu se vaše zařízení nachází. Na naší aplikaci vidíte, co máte zapnuté, jestli jste zavřeli vrata a dokonce i to, v jakém náklonu jsou lamely vašich žaluzií... Unikátní také je, že náš systém TaHoma dokáže ovládat i produkty dalších firem, které jsou členy naší technické aliance a všechny dohromady sjednotit v jednoduchý a pohodlný systém. Pracuje bezdrátově, mů-

žete začít s nějakou sestavou a podle potřeby si postupně dokoupit další prvky. Aplikace je potom sama rozpozná a vy jim upřesníte roli v celém systému nebo nějakém vašem scénáři. Každým rokem tak přibudou nové výrobky, které budeme schopni ovládat.

#### **Dodáváte technologie zpříjemňující bydlení. Zajímá vás současná architektura a design?**

Samozřejmě. Dokonce jsem si už na základní škole kreslil domečky, které jsem měl vymyšlené do detailů včetně stahovací střechy a bazénu. Architekturu jsem nešel studovat, protože jsem na to tehdy neměl dost odvahy. Dnes bych to rozhodně zkusil, vím, že by mě to bavilo. Ať už architektura, včetně té zahradní, nebo interiérový design. Mám rád časopisy o bydlení, sleduji nové trendy a baví mě, že to, co nabízíme, je součástí této oblasti. I zastínění je designovým prvkem exteriéru i interiéru, a mám radost z toho, že teď v tomto světě budeme mnohem víc a staneme se skutečným srdcem domu. ■

**KONTAKT:** [www.somfy.cz](http://www.somfy.cz)

***Společnost Somfy, spol. s r. o., je už více než 45 let největším světovým výrobcem a dodavatelem řízení a pohonů pro vjezdové brány, garážová vrata, žaluzie, markýzy, předokenní rolety a interiérové stínění***